

BLIV EN DEL AF PEUGEOT PROFESSIONAL TALENTPROGRAM OG PEUGEOTS FREMTIDIGE VAREBILSSUCES

VI TILBYDER MULIGHEDERNES JOB

Peugeot tilbyder en enestående mulighed for et spændende job i en attraktiv branche, hos et succesfuldt mærke, samtidig med personlig og faglig udvikling gennem Peugeot Professional Talentprogram.

Du bliver del af en dynamisk professionel organisation, hvor varebiler er et stærkt fokusområde i koncernen, og vi har ambitiøse mål om at øge forretningen og markedsandelene. Peugeot har i en årrække været markedsleder på det danske bilmarked med et stærkt og bredt modelprogram på person- og varebiler, og et stærkt og veletableret forhandlernet.

Du bliver tilknyttet en af de mange dynamiske Peugeot-forhandlere og bliver en del af et hold af nye B2B talentkandidater, der alle brænder for succes og ambitioner.

Talentprogrammet er løbende træning og uddannelse over to år og foregår internt som eksternt.

DINE PRIMÆRE ANSVARS- OG ARBEJDSOPGAVER

Du skal medvirke til at udvikle Peugeot's varebilposition på det danske marked. Det er derfor vigtigt, at du selvstændigt kan planlægge og gennemføre direkte, opsøgende salgsindsatser. Du vil komme til at referere til indehaveren selv.

- Planlægning og eksekvering af indsatsplan
- Salg af varebiler til primært små og mellemstore virksomheder
- Gennemføre tilbud og udbud til større kunder i samarbejde med importøren
- Vedligeholdelse af omfattende eksisterende kundebase og evt. leasing-/udlejningsselskaber
- Identificere og udvælge (segmentere) relevante virksomheder fra bilstatistik
- Opsøgende salgsarbejde til nye kunder gennem netværksbearbejdning
- Opfølgning på emner og kundemøder
- Udarbejde tilbud herunder leasingløsninger og leveranceplaner
- Rådgivning om tilbehør, finansiering og forsikring
- Løbende deltagelse i Peugeot Talent uddannelsesprogram

DIN BAGGRUND OG FAGLIGE KVALIFIKATIONER

Vi søger dig, som har et stort drive, er resultatorienteret og har en rigtig god forretningsforståelse. Derudover arbejder du struktureret, har en god evne til at etablere og fastholde professionelle og langsigtede kunderelationer og har en pålidelig og seriøs fremtoning. Du har erfaring med B2B salg og kundekontakt og kan dokumentere salgresultater.

Vi forestiller os, at du ideelt set har kendskab til bilbranchen, men frem for alt er du vant til, og trives med, at arbejde med opsøgende salg og er dygtig til at begå dig på alle niveauer. Følgende kvalifikationer er desuden vigtige:

- Du kan selvstændigt planlægge og gennemføre direkte opsøgende salgsindsatser
- God til at kommunikere i et enkelt og let sprog både skriftligt og mundtligt
- Empatisk og opsøgende – god til at kommunikere med alle typer kunder
- Team Player – evner at samarbejde med alle afdelinger i forretningen
- Brænder for salg og biler og bliver motiveret af både dine egne og teamets samlede resultater
- Struktureret samt målrettet og evner at prioritere
- Positiv udstråling og et humoristisk livssyn
- Flair for tal og er en god købmand

INTERESSERET?

Hvis du ønsker at søge stillingen, beder vi dig sende din ansøgning og dit CV til Dorte Vølund Philipson, dvp@talentandmind.com. For spørgsmål og uddybende information, kan Dorte kontaktes på tlf.: +45 29 10 01 81

Vi glæder os til at høre fra dig!



OM PEUGEOT

Peugeot er et af Danmarks mest populære bilmærker, både når det gælder personbiler og varebiler, og vi tilbyder det bredeste modelprogram til vore kunder. Peugeot er markedsleder på personbilmarkedet i DK og Peugeot 208 blev i 2016 DK's mest solgte bil. Peugeot 3008 er uafhængigt kåret til årets bil i både Danmark og Europa. PSA er Europas største leverandør af varebiler og Peugeot Expert er kåret til årets varebil i DK. Har du lyst til at blive en del af et succesrigt og engageret team, der er præget af dynamik og vilje, så læs mere på www.peugeot.dk



MOTION & EMOTION

PEUGEOT

PEUGEOT RINGSTED

Brian Madsen
Møllevvej 2 • 4100 Ringsted
Telefon 57 61 00 70 • www.peugeot.dk/ringsted

PEUGEOT SLAGELSE

Brian Madsen
Skovsøviadukten 1 • 4200 Slagelse
Telefon 58 58 08 58 • www.peugeot.dk/slagelse